



Unser Auftraggeber ist ein seit über 50 Jahren europaweit agierender Entwickler und Hersteller von kundenspezifischen Gebäudeautomationslösungen. Die produzierten Automations- und Monitoringsysteme werden für die Steuerung, Regelung und Überwachung von Heizungs-, Kälte- und Lüftungsanlagen aber auch Beleuchtungs- und Beschattungslösungen eingesetzt. Zusätzlich zur Produktion der Steuerelemente ist man im Stande, den kompletten Prozess, von der Planung über die Programmierung bis hin zur Inbetriebnahme, entlang der Wertschöpfungskette anzubieten. Das Familienunternehmen besticht zudem durch eine überdurchschnittlich lange Mitarbeiterzugehörigkeit, was man neben dem familiären Umfeld und dem offenen, kollegialen Betriebsklima auch den zahlreichen Mitarbeiter-Benefits verdankt.

Zur Verstärkung der Vertriebsniederlassung in Neuss/Düsseldorf wird zum nächstmöglichen Eintrittstermin ein technischer Vertriebsmitarbeiter gesucht.

Technischer Vertriebsmitarbeiter (m/w/i) Gebäude- und Raumautomation

Anzeige vom:
12.08.2019

Einsatzgebiet:
Neuss / NRW

Tätigkeitsbeginn:
zeitnah möglich

IHRE AUFGABE

- Aktive Betreuung und technische Beratung von Bestandskunden
- Systematische Neukundenakquise zur Erweiterung des Kundenstamms
- Erfolgreicher Vertrieb des Produktportfolios, wie z.B. der MSR-Technik, Automationssysteme an Planer, Architekten, Generalunternehmen und Endkunden
- Vorevaluierung und Planung kundenindividueller Lösungen, gemeinsam mit der internen Technikabteilung
- Projektspezifische Kalkulation, Angebotserstellung und Angebotsverfolgung
- Koordination der Projektabwicklung in Zusammenarbeit mit der Projektleitung
- Durchführung von Produktpräsentationen bei Kunden und Interessenten
- Erstellung von Markt-, Wettbewerbs- und Kundenanalysen zur Erkennung von Markt- und Kundenpotentialen
- Enge Zusammenarbeit mit den Bereichen Technik und Service
- Teilnahme an regionalen und nationalen Messen und Events

IHRE VORTEILE

- Viel Gestaltungsspielraum und Eigenverantwortung im täglichen Geschäft
 - Abwechslungsreiche und anspruchsvolle Tätigkeit mit eigenen und selbst gestalteten Projekten
 - Zusammenarbeit auf Vertrauensbasis / keine Zeiterfassung etc.
 - Wesentlicher Ideen-Einfluss durch den Vertrieb für neue Entwicklungen und Produktionen
 - Professionelle Einarbeitung in einem zukunftssicheren Unternehmen
 - Positives Betriebsklima mit flachen Hierarchien und einem engagierten Team
 - Individuelle Möglichkeiten zur persönlichen und fachlichen Weiterentwicklung
 - Attraktive Entlohnung auf Festgehalt-Basis und großzügige Mitarbeiter-Benefits sowie zusätzliche Sozialleistungen und betriebliche Altersvorsorge
 - Firmenfahrzeug (Mittelklasse) zur geschäftlichen und privaten Nutzung
-

IHR PROFIL

Um die Vakanz bei unserem Auftraggeber optimal auszufüllen, bringen Sie folgende Voraussetzungen mit:

- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium im Bereich Elektro-, Versorgungs- und/oder Automatisierungstechnik, alternativ eine Techniker- oder Meisterausbildung im Bereich Elektrotechnik, Maschinenbau o.ä.
- Erfahrung im Vertrieb von technischen Investitionsgütern, idealerweise in den Bereichen Gebäudeautomation, MSR-Technik oder automatisierten HKL/Licht-Lösungen (auch Berufseinsteiger denkbar)
- Sie sind in der Lage selbstständig zu arbeiten und Projekte zu akquirieren
- Fließende Deutschkenntnisse, Englisch von Vorteil
- Unabdingbar ist die Kombination aus technischem Verständnis und einem kommunikativen, gewinnenden Auftreten mit der Leidenschaft zum Vertrieb
- Bereitschaft in der Vertriebsregion Nordrhein-Westfalen, bei Bedarf auch bundesweit, zu reisen

Sie verfügen darüber hinaus über ein ausgeprägtes verkäuferisches Denken und Handeln, Umsatzorientierung und Ehrgeiz, sowie über souveränes und freundliches Auftreten. Wenn Sie dazu ein hohes Maß an Selbständigkeit und Motivation mitbringen und Teil eines stark wachsenden Unternehmens werden wollen, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

IHRE BEWERBUNG



Ihr Ansprechpartner:

Georg Krebs
00436769705516

Bitte bewerben Sie sich über unser [Onlineformular](#) oder senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen direkt per [E-Mail](#) zu. Für Fragen vorab stehen wir Ihnen gerne telefonisch zur Verfügung. Wir freuen uns auf Sie!

Jetzt bewerben

Seite weiterempfehlen