



Unser Auftraggeber ist als kundenorientierter und qualitativ hochwertiger deutscher Hersteller von Standard- und Sonderlösungen aus dem Bereich Abdichtung und Verklebung weltweit bekannt. Das mittelständische Unternehmen legt vor allem Wert auf langfristige Beziehungen, sowohl auf Kunden-, als auch auf Mitarbeiterseite. Durch hervorragende Logistiksysteme ist man in der Lage, noch am gleichen Tag der Bestellung zu versenden und sichert sich somit einen ausgezeichneten Ruf und eine hohe Kundentreue. Als Arbeitgeber zeichnet sich unser Klient durch flache Hierarchien und die Möglichkeit einer sehr selbstständigen Arbeitsweise aus. Für die weitere Bearbeitung des Marktes in Belgien und Luxemburg suchen wir zum nächstmöglichen Eintritt Sie als

## Außendienstmitarbeiter (M/W/D) Bau Belgien / Luxemburg

Anzeige vom:  
**02.08.2019**

Einsatzgebiet:  
**Belgien und Luxemburg + Home-Office**

Tätigkeitsbeginn:  
**zeitnah möglich**

### IHRE AUFGABE

Sie organisieren sich vom Home-Office und fungieren als Unternehmensrepräsentant bei (potenziellen) Kunden aus den Bereichen Bau & Handwerk vor Ort. Zu Ihrem Aufgabengebiet gehören:

- Bestandskundenbetreuung sowie aktive Neukundenakquise im Vertriebsgebiet Belgien und Luxemburg
- Eigenverantwortliche Preis- und Konditionengestaltung im Rahmen der festgelegten Kompetenzen
- Mitwirkung bei Messen und Netzwerkveranstaltungen sowie das Abhalten von Kundenschulungen
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtungen und entsprechende Berichterstattung
- Enge Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst

- Selbstständige Terminplanung sowie Pflege des CRM-Systems

## IHRE VORTEILE

- Vertrieb von qualitativ hochwertigen Produkten in einem Gebiet mit viel Potential
  - Eigentümergeführtes Familienunternehmen und bodenständige, offene Firmenkultur
  - Unterstützung durch den Innendienst und der Anwendungstechniker
  - Umfangreiche Einarbeitung und laufende interne Schulungen
  - Attraktives Gehaltspaket mit fixen und variablen Bestandteilen
  - Firmenwagen auch zur privaten Nutzung
- 

## IHR PROFIL

- Technische/Handwerkliche Ausbildung (z.B. Fensterbauer, Glaser, Maurer, Fliesenleger, Schreiner, Anwendungstechniker)
  - Branchenerfahrung im Bereich Bau, idealerweise mit Kleb- und Dichtstoffen
  - Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Niederländisch, Deutsch, Französisch
  - Erfahrung im technischen Vertrieb von Vorteil
  - Selbstständige, pragmatische Arbeitsweise sowie Einfühlungsvermögen und Aufgeschlossenheit
  - Führerschein B und Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet
  - Wohnsitz in Belgien, idealerweise Raum Brüssel
- 

## IHRE BEWERBUNG



Ihr Ansprechpartner:

**Franz-Josef Gstrein**  
**0043-676-355 91 39**

Bitte bewerben Sie sich über unser [Onlineformular](#) oder senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen direkt per [E-Mail](#) zu. Für Fragen vorab stehen wir Ihnen gerne telefonisch zur Verfügung. Wir freuen uns auf Sie!

Jetzt bewerben

Seite weiterempfehlen