



Unser Auftraggeber ist ein regional verwurzelt, mittelständisches Softwarehaus. Als Hersteller branchenbezogener ERP-Lösungen agiert unser Mandant seit über 40 Jahren erfolgreich am internationalen Markt. Obwohl mittlerweile Teil einer internationalen Unternehmensgruppe hat sich unser Kunde seine Eigenständigkeit und Flexibilität erhalten.

Kernprodukt unseres Auftraggebers ist eine hochflexible ERP-Branchenlösung, welche sowohl bei kleinen Unternehmen wie auch großen, international tätigen Konzernen zum Einsatz kommt und in der Regel klassische ERP-Systeme in branchenspezifischer Produktions- und Vertriebthematiken ergänzt.

In seinem Kernmarkt ist unser Mandant Marktführer, um diese Position weiter zu festigen suchen wir für die Betreuung und Akquise mittelständischer Kunden aus der DACH-Region und BeNeLux einen

## Account Manager (gn) für etablierten Anbieter branchenbezogener ERP-Software

Anzeige vom:  
**13.08.2019**

Einsatzgebiet:  
**Dienstsitz in Mittelhessen**

Tätigkeitsbeginn:  
**zeitnah möglich**

### IHRE AUFGABE

- Erstellung und Durchführung von Präsentationen und Produktvorführungen bei bestehenden und neuen Kunden

vor Ort und aus dem Office

- Angebotserstellung inklusive Wahrnehmung der internen Schnittstellenfunktion zu Technik und Support
- Nachverfolgung der Angebote zum Auftrag
- Cross- und Upselling (Steigerung der Lizenzanzahl, Schließen von Service- und Wartungsverträgen)
- Ausbau des Netzwerks zu bestehenden und neuen Kunden über Telefon
- Teilnahme an Messen und Fachtagungen

## IHRE VORTEILE

- Etablierter Arbeitgeber verwurzelt in der Region aber international erfolgreich
- Tätigkeit bei dem Marktführer in seiner Nische mit sehr hohem Marktanteil
- Großer Anteil von Bestandskundengeschäft (>75%)
- Kurze Entscheidungswege und Open-door Policy
- Rundum stimmige Sozialleistungen, wie Zuschuss zu Altersvorsorge und Kinderbetreuung und betriebliche Unfallversicherung
- Attraktives Gehaltspaket mit großem fixen Gehaltsanteil sowie flexibel wählbaren Dienstwagen

---

## IHR PROFIL

- Technisches oder kaufmännisches Studium, alternativ Berufsausbildung mit Weiterbildungen
- Ab 2-3 Jahren Berufserfahrung im Vertrieb von Technik / IT
- idealerweise Berufserfahrung im Vertrieb von Software / ERP-Systemen
- alternativ ist auch ein Background im Vertrieb von Automatisierungs- und Antriebstechnik vorstellbar
- fließende Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- ein hohes Maß an Eigenverantwortung und Ergebnisorientierung

---

## IHRE BEWERBUNG



Ihr Ansprechpartner:

**Mathias Häusler**  
**015904016151**

Bitte bewerben Sie sich über unser [Onlineformular](#) oder senden Sie uns Ihre Bewerbungsunterlagen direkt per [E-Mail](#) zu. Für Fragen vorab stehen wir Ihnen gerne telefonisch zur Verfügung. Wir freuen uns auf Sie!

Jetzt bewerben

Seite weiterempfehlen